

Genere ahorros para sus clientes y su restaurante

Compense hasta el 99% de las tarifas de procesamiento de tarjetas de crédito.

Cada vez que un cliente utiliza una tarjeta de crédito o débito, pierde aproximadamente entre un 3% y un 4% en la transacción. El programa de descuento por pronto pago con precio dual de Lavu reduce este gasto al recompensar a los clientes cuando pagan en efectivo.

Ofrecer un descuento por pronto pago también les da a los clientes la opción de ahorrar: pueden optar por no pagar precios de menú más altos.

El programa de descuento por pronto pago con precio dual es beneficioso para todos. Imagínese cuánto ahorrará en un año.



Descubra cómo Lavu puede ahorrarle dinero.

Visite lavu.com para programar una demostración.

¿Qué es un programa de descuento por pronto pago con precio dual?

¿Cómo funciona?

El programa de descuento por pronto pago de Lavu con precio dual recompensa a los clientes por pagar en efectivo y ayuda a los restaurantes a compensar hasta el 99 % de las tarifas de procesamiento de sus tarjetas de crédito.

- Cuando se ingresa un pedido en Lavu POS, se generan dos precios: uno para el precio con tarjeta y otro para el precio en efectivo.
- El cliente puede elegir el Precio en efectivo, que aplica un descuento por pronto pago sobre el precio total de la tarjeta. Toda la transacción es totalmente transparente.
- Si el huésped paga en efectivo, ahorra. Si el huésped paga con tarjeta, pagará el precio indicado más alto, compensando hasta el 99 % de los cargos por procesamiento de la tarjeta de crédito.